

Перед тем как стартовать с новым бизнесом, проектом, начинать вкладывать свои или чужие деньги в новый бизнес, новое направление, лучше проконсультироваться. Ведь потеря вложений при их неэффективности будет гораздо затратнее, чем стоимость консультаций.

В рамках консультации Вы сможете:

- обсудить перспективность нового бизнеса;
  
- получить эффективного оппонента, критику и возражения (убедите в своей правоте его и себя и Вы будете увереннее запускать проекта, а если не сможете – тогда лучше доработать проект перед запуском);
  
- обсудить инвестиционную привлекательность проекта, перспективы найти инвестора;
  
- помощь в составлении или оценке бизнес-плана презентационных и маркетинговых материалов;
  
- получить рекомендации по увеличению эффективности расходов.